

**16/09/2025**

## “EL FUTURO DE MUCHAS PYMES PASA POR LOS SEARCH FUNDS”

**Mesa redonda sobre los Search Funds**



### PONENTES

#### **Marc Bartomeus**

Socio en Albira Investments

#### **Lenka Kolarova**

Vice president en Istria Capital

#### **Ricardo Velilla**

Director de Inversiones en Aurica Capital

Moderador:

#### **Edgar Preixens**

Asociado Principal en Cuatrecasas

#### **SUCESIÓN**

Los ‘search funds’ están haciendo muchas transacciones en Europa, sobre todo en España. Se trata de un modelo que ofrece continuidad y permite que el fundador pueda irse de la compañía. Es una solución fiable al problema de sucesión de muchas PYMEs familiares. *(RV)*

#### **ESTABILIDAD**

Buscamos targets estables y previsibles: ingresos recurrentes, baja concentración de clientes, márgenes EBITDA por encima del 20% y alta generación de caja en sectores en crecimiento. Como inversores estamos en el asiento de atrás: es el emprendedor quien decide. *(LK)*

#### **HORIZONTE**

La media de gestión de una compañía adquirida por un ‘search fund’ son siete u ocho años; son empresas pequeñas que requieren tiempo para profesionalizarlas y crear valor. Los empresarios en España están más abiertos a vender a un emprendedor joven que en Alemania. *(MB)*

#### **NEGOCIACIÓN**

No es cierto que los ‘search funds’ compren siempre a valoraciones bajas. Cada operación es una negociación. Depende del sector, el tamaño y los riesgos. *(RV)*

#### **BÚSQUEDA**

Hay muchas compañías que cumplen los criterios de un ‘search fund’, pero no todas están en Madrid o Barcelona. Hay que salir al mercado. *(LK)*

Con el patrocinio de