

2 DE JUNIO 2021

“TRAS UNA CRISIS SE ABREN NUEVAS OPORTUNIDADES PARA LOS CARVE-OUTS”

Mesa redonda
sobre los
Carve-Outs

PONENTES



Jordi Bricio

Managing Partner
en PHI Industrial
Acquisitions.

Xavier Perna

Socio en Perna
Bertrán y
Asociados.

Beltrán Sánchez

Director Precios y
Transferencias en
Bové Montero y
Asociados.

ÉPOCA POSTCRISIS

Los Carve-Outs -las desinversiones de activos no estratégicos en la operación de una compañía- se aceleran tras una crisis. Sucedió en 2008. Los grupos se desprenden de activos. Supone una oportunidad. (JB)

CRECIMIENTO GRADUAL

Cuando acabe la moratoria concursal en diciembre no veo un aluvión inmediato de operaciones. En los juzgados mercantiles hay normalidad absoluta. Se incrementarán gradualmente a medio plazo. (XP)

DELIMITAR COSTES

En una operación, lo que pertenece al balance es sencillo de delimitar, pero hay una serie de costes atribuidos a esa unidad de negocio que no son fáciles de acotar, como el personal o los servicios centralizados. (BS)

SOSTENIBILIDAD

Para el comprador es clave identificar el modelo de negocio y analizar su sostenibilidad en el tiempo de manera independiente del grupo. Hay que pensar en el valor añadido que se agregará en los próximos años. (JB)

JORDI BRICIO

“En estas operaciones necesitamos saber qué hará el vendedor el día después de firmar. Puede ser tu mejor cliente o proveedor”.

XAVIER PERNA

“¿Qué aprendimos de las crisis? A veces necesitamos desinvertir para generar liquidez y prepararnos para momentos volátiles.”

BELTRÁN SÁNCHEZ

“La valoración de los intangibles es la parte más compleja. Debe trasladarse al mundo de la negociación, respetando las líneas rojas”.

Con el patrocinio de

